

I. Thư mời dự thầu

Cộng Hoà Xã Hội Chủ Nghĩa Việt Nam

Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

THƯ MỜI THẦU

Công ty Cổ phần Nhựa Hoa Sen tổ chức đấu thầu mặt hàng thứ phẩm, phụ phẩm.

- Tên gói thầu: MUA HÀNG THỨ PHẨM PHỤ PHẨM NHỰA

Công ty kính mời Quý khách hàng trong nước có đủ điều kiện và năng lực tham dự gói thầu này như sau:

Các khách hàng có nguyện vọng tham gia đấu thầu có thể tìm hiểu thêm các thông tin chi tiết và nhận hồ sơ mời thầu tại địa chỉ:

STT	Tên Chi nhánh	Địa chỉ	Tên viết tắt
1	Công ty Cổ phần Nhựa Hoa Sen	Đường 2B, KCN Phú Mỹ 1, Phường Phú Mỹ, Thành Phố Hồ Chí Minh, Việt Nam	TRỤ SỞ
2	Công ty Cổ phần Nhựa Hoa Sen- Chi nhánh Bình Định	Lô A1.1 và TT 6.2&7 Khu Công nghiệp Nhơn Hòa, Phường An Nhơn Nam, Tỉnh Gia Lai, Việt Nam	BÌNH ĐỊNH - NHƠN HÒA
3	Công ty Cổ phần Nhựa Hoa Sen- Chi nhánh Hà Nam	Khu công nghiệp Thanh Liêm, Phường Châu Sơn, Tỉnh Ninh Bình, Việt Nam	HÀ NAM

Điện thoại: 0816 406 608

Người liên hệ: Nguyễn Ngọc Ý Nhi

Hồ sơ tham dự đấu thầu bao gồm:

Giới thiệu chung về năng lực Công ty và Bản sao Giấy phép Đăng ký kinh doanh, hình ảnh bảng hiệu/kho bãi (dành cho đơn vị tham gia lần đầu)(nếu có).

Số tiền cọc tương ứng từng lô hàng:

Lô	STT	Mặt hàng	Nơi nhận hàng	Tiền cọc cho lô hàng (đồng/lô)	Số lượng chốt bán dự kiến theo lô (kg)	Ghi chú
1	1	Ống nhựa PVC thứ phẩm (dạng cháy)	Phù Mỹ	50,000,000	9,154	
	2	Thứ phẩm PVC (dạng mạc cửa)			3,750	
	3	Phụ kiện PVC thứ phẩm (dạng cháy)			1,928	
	4	Thứ phẩm chống cháy			10,569	
	5	Thứ phẩm HDPE (dạng cục)			8,278	
	6	Thứ phẩm PPR (dạng cục)			3,534	
	7	Thứ phẩm PVC lưới dẻo (dạng cục)			2,390	
	8	Phụ kiện PVC thứ phẩm (dạng cháy bó)			1,613	
2	1	Ống nhựa PVC thứ phẩm (dạng cháy)	Bình Định - Nhơn Hòa	39,000,000	29,455	
	2	Thứ phẩm chống cháy (cháy bó)			13,144	
	3	Thứ phẩm PVC (dạng mạc cửa)			3,215	
	4	Ống nhựa HDPE thứ phẩm			2,650	
	5	Phụ kiện PVC thứ phẩm			2,400	
	6	Ống nhựa PVC thứ phẩm			117	
	7	Ống nhựa PVC thứ phẩm (dạng nghiêng)			450	
	8	Ống nhựa PVC lưới dẻo thứ phẩm			350	
3	1	Ống nhựa PVC thứ phẩm (dạng cháy)	Hà Nam	54,000,000	4,040	
	2	Phụ kiện PPR thứ phẩm (dạng cháy)			286	
	3	Phụ kiện PVC thứ phẩm (dạng cháy bó)			1,149	
	4	Phụ kiện PVC thứ phẩm (dạng cháy)			6,872	
	5	Thứ phẩm chống cháy (cháy bó)			13,882	
	6	Thứ phẩm HDPE (dạng cục)			10,684	
	7	Thứ phẩm PPR (dạng cục)			1,943	
	8	Thứ phẩm PVC (dạng mạc cửa)			7,419	
	9	Loại nhựa (quét sân)			2,297	
	10	Thứ phẩm HDPE&PPR băm (quét sân)			811	
	11	Thứ phẩm PVC băm (quét sân)			2,957	

Ghi chú:

- Để đảm bảo quyền lợi của khách hàng, chúng tôi khuyến cáo Bên Dự thầu nên xem hàng thực tế các mặt hàng tại các kho của Hoa Sen trước khi tham gia đấu thầu.

- Đơn vị các mặt hàng Thứ phẩm, phụ phẩm, Bên dự thầu nhận hàng từ khi nhận được thông báo trúng thầu đến 31/12/2025.

- Đơn giá chào thầu hợp lệ là đơn giá chào phát làm tròn hàng đơn vị 0 đồng, trường hợp vì phạm bên Dự thầu sẽ không được chào giá lại mặt hàng đó.



(Handwritten signature)

(Handwritten mark)

- Quy trình vào/ra cổng bảo vệ tại các nhà máy của Hoa Sen có lắp đặt phần mềm kiểm tra ngẫu nhiên khí xe vào/ra lấy hàng. Vì vậy, khí xe của Quý khách hàng được ngẫu nhiên lựa chọn, vui lòng hợp tác và phối hợp chặt chẽ với Nhà máy để công tác kiểm soát hàng hóa trên xe được nhanh chóng, chính xác, và theo đúng quy định của Nhà máy.

II. Bên Mời thầu và Bên Dự thầu

- Bên Mời thầu: Công ty Cổ phần Nhựa Hoa Sen

- Bên Dự thầu: Đơn vị, tổ chức có đầy đủ năng lực tài chính, phương tiện vận chuyển, kho bãi, biển hiệu và điều kiện cần thiết khác để tham gia đấu thầu.

III. Nội dung mời thầu

- Bên Mời thầu cung cấp hình ảnh mặt hàng thủ phẩm, phụ phẩm theo danh mục trên của Nhựa Hoa Sen.

IV. Địa điểm và lịch trình

1. Người liên hệ: Nguyễn Ngọc Ý Nhi
2. Điện thoại: 0816 406 608

Lịch trình dự kiến:

- Ngày 14/10/2025:	Thông báo mời thầu.
- Ngày 16/10/2025, lúc 10H00:	Gửi giá sản cho khách hàng có nhu cầu qua email kín.
- Ngày 18/10/2025, lúc 15H00:	Mở giá qua email kín tại Trụ sở
- Ngày 18/10/2025:	Thông báo đơn vị trúng thầu.
- Ngày 20/10/2025 – 21/10/2025:	Sọan thảo và ký kết Hợp đồng.

V. Hình thức đấu thầu

- Đấu thầu qua email kín: chaogiapppl.hsn@hoasengroup.com
- Giá đấu thầu là giá do Bên Dự thầu đề nghị trong email chào giá đã bao gồm 8% thuế VAT. Giá đấu thầu của từng Bên Dự thầu sẽ được tuyệt đối bảo mật cho đến khi mở thầu công khai.
- Giá sản là giá do Bên Mời thầu công bố.
- Mỗi cá nhân, đơn vị có thể tham gia đấu thầu tất cả hoặc từng lô Thủ phẩm, Phụ phẩm được nêu trong danh mục hàng hóa trong Hồ sơ mời thầu.
- Giá trúng thầu là giá chào cao nhất và cao hơn hoặc bằng giá sản được công bố.
- Kết quả đấu thầu sẽ được Nhựa Hoa Sen thông báo đến Khách hàng bằng các hình thức nhắn tin, điện thoại, email,...
- Bên Dự thầu chỉ được nhận kết quả giá sản và giá trúng thầu của các mặt hàng khách có tham gia dự thầu.
- Giá trúng thầu sẽ là giá để ký Hợp đồng. Đơn giá này sẽ được duy trì trong suốt thời gian hiệu lực Hợp đồng.

VI. Điều kiện đối với Bên Dự thầu và trúng thầu:

- Cá nhân, đơn vị, tổ chức đủ điều kiện tham dự có nhu cầu và chấp nhận các nội dung của Hồ sơ Mời thầu này đều được tham gia đấu thầu.
- Sau khi trúng thầu, Bên Mời thầu và Bên Dự thầu sẽ tiến hành ký kết Hợp đồng mua bán:
- Trường hợp Bên Dự thầu đã trúng thầu (gọi tắt là Bên Mua) nhưng chậm trễ ký Hợp đồng hoặc không ký Hợp đồng trong vòng 03 ngày kể từ ngày thông báo kết quả trúng thầu bằng văn bản, e-mail, điện thoại; thì Bên Mua chấp nhận chịu mức phạt bằng số tiền bảo lãnh dự thầu của loại hàng hoá trúng thầu.
- Sau khi ký Hợp đồng, Bên Mua tiến hành nhận hàng. Trước khi nhận hàng, Bên Mời thầu (gọi tắt là Bên Bán) sẽ gửi Thông báo giao hàng cho Bên Mua về số lượng hàng dự kiến sẽ giao bằng Fax/Email... (Bên Mua phải xác nhận đã nhận Thông báo và gửi lại cho Bên Bán bằng Fax/Email...). Trong vòng 48 giờ kể từ khi Bên Bán gửi Thông báo giao hàng, Bên Mua phải tiến hành nhận hết số hàng theo thông báo và thu gom hàng hóa gọn gàng sạch sẽ, nếu quá 48 giờ Bên Mua chưa đến nhận hàng, Bên Bán sẽ làm Thông báo lần thứ 2, và trong vòng 24 giờ kể từ khi nhận được Thông báo lần 2, Bên Mua phải tiến hành nhận hết số hàng và thu gom hàng hóa gọn gàng sạch sẽ. Nếu sau thời gian trên Bên Mua vẫn không tiến hành nhận hàng hoặc nhận hàng nhưng nhận không hết hàng theo như thông báo thì Bên Bán sẽ thông báo bằng văn bản cho Bên Mua và Bên Bán có quyền đơn phương chấm dứt Hợp đồng và không hoàn trả tiền đặt cọc cho Bên Mua.
- Trường hợp các mặt hàng sản xuất trước thời điểm trúng thầu của Hợp đồng này, nếu Bên Bán có nhu cầu giao hàng theo đúng chủng loại mặt hàng trúng thầu, thì Bên Mua phải nhận hết số lượng hàng theo yêu cầu giao hàng từ Bên Bán.
- Trong thời gian hiệu lực Hợp đồng, nếu Bên Mua huỷ bỏ, đơn phương chấm dứt thực hiện hay vi phạm các điều khoản Hợp đồng quy định thì Bên Mua sẽ mất tiền đặt cọc. Bên Bán có quyền cắt Hợp đồng của Bên Mua. Bên Bán sẽ tổ chức đấu thầu lại hoặc chọn nhà thầu cạnh tranh. Khi hết thời hạn Hợp đồng thì tổ chức đấu thầu lại.
- Các mặt hàng Thủ phẩm, phụ phẩm khi bán được tính theo đơn vị kg. Bên Mua thanh toán 100% trị giá lô hàng bằng tiền mặt hoặc chuyển khoản trước khi giao nhận hàng hoặc trước khi hàng hoá ra khỏi công nhà máy.
- Khi nhận hàng hoá nếu không hợp chủng loại (hàng hoá không đồng nhất, hàng hoá không có trong Hợp đồng) thì Bên Mua và Bên Bán có thể thương lượng lại hoặc từ chối bán hoặc mua hàng hoá không hợp chủng loại. Thương lượng chỉ hợp lệ khi chưa qua cân trọng lượng hàng tại Nhà máy Bên Bán.
- Các vấn đề phát sinh khác không đề cập trong Hồ sơ thầu sẽ được 2 bên thương lượng và cùng thống nhất giải quyết.

VII. Nhận hàng

- Bên Bán sắp xếp hàng tại một số vị trí của dây chuyền, khu vực sản xuất tại nhà máy của Bên Bán theo địa chỉ nêu trong Hợp đồng. Bên Mua phải tự bốc hàng hóa và vận chuyển.
- Bên Mua tự sắp xếp thời gian đến nhận hàng hóa, phải thông báo trước thời gian đến nhận hàng cho Bên Bán. Bên Bán chỉ thông báo cho Bên Mua đến nhận hàng khi cần thiết.
- Khi đến địa điểm nhận hàng được thông báo bởi Bên Bán, Bên Mua phải cam kết chấp hành đầy đủ các quy định của pháp luật về vận chuyển và an toàn giao thông.
- Bên Mua phải chấp hành các quy định của nhà máy.
- Bên Mua chịu trách nhiệm về phương tiện vận chuyển, bốc dỡ hàng hóa.
- Khi cần hàng phải thực hiện nghiêm ngặt theo quy trình cân hàng hóa của Bên Bán quy định, nhằm tránh trường hợp cân hàng không đúng có thể xảy ra. Bên nào có tình vi phạm, tùy vào mức độ sẽ bị xử lý phạt tiền với hành vi tương ứng.

350
CƠ
CƠ
NH
OA
TP.H



*** Mẫu Hợp đồng sẽ được ký kết giữa Bên Bán và Bên Mua sau khi trùng thảo:

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM

Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

HỢP ĐỒNG KINH TẾ

(V/v: Bán hàng từ phân, phụ phẩm)

Số:

Hôm nay, ngày ... tháng ... năm ... tại

Chúng tôi gồm có:

Bên Bán: ...

Địa chỉ: ...

Mã số thuế: ...

Điện thoại: ... Fax: ...

Số tài khoản: ...

Người đại diện: ...

Theo giấy ủy quyền số:

Chức vụ: ...

Bên Mua: ...

Địa chỉ: ...

Mã số thuế: ...

Điện thoại: ...

Fax: ...

Email: ...

Người đại diện: ...

Theo giấy ủy quyền số:

Theo giấy ủy quyền:

Chức vụ: ...

Hai bên thống nhất ký kết Hợp đồng mua bán theo các điều khoản và điều kiện như sau:

ĐIỀU 1: TÊN HÀNG – QUY CÁCH – KHỐI LƯỢNG – GIÁ CẢ

TT	Tên hàng hóa	Khối lượng ước tính (kg)	Đơn giá (VNĐ/kg)	Kho
1				
2				

Đơn giá trên đã bao gồm thuế VAT 8%.

Đơn giá trên không thay đổi trong suốt thời gian thực hiện Hợp đồng. Khối lượng thực tế có thể tăng giảm tùy vào tình hình sản xuất của nhà máy mà không cần báo trước.

Khối lượng: Bên Mua báo tính toán bộ Khối lượng hàng hóa phát sinh đến ngày Khối lượng thực tế được căn cứ vào Khối lượng cân Tại Nhà máy của Bên Bán.

ĐIỀU 2: ĐẶT CỌC VÀ PHƯƠNG THỨC THANH TOÁN

1. Bên Mua đặt cọc cho Bên Bán số tiền là đồng (Bằng chữ:) ngay sau khi ký Hợp đồng. Số tiền này dùng để đảm bảo thực hiện đúng và đầy đủ các nghĩa vụ theo Hợp đồng này và sẽ được căn trừ vào lần lấy hàng cuối cùng hoặc chuyển thành tiền cọc trong hợp đồng mua bán tiếp theo (nếu Bên Mua đã hoàn thành mọi nghĩa vụ theo Hợp đồng này và có yêu cầu chuyển tiền cọc của Hợp đồng này sang hợp đồng tiếp theo). Trong mọi trường hợp, tiền cọc sẽ không phát sinh bất kỳ lợi tức nào cho Bên Mua.

2. Thanh toán 100% trị giá lô hàng trước khi nhận hàng hoặc trước khi hàng ra khỏi công nhà máy Bên Bán, bằng tiền mặt hoặc chuyển khoản.

Tài khoản số:

Tại:

(Hoặc một trong những tài khoản Ngân hàng khác do Bên Bán là chủ sở hữu và được cung cấp bởi Bên Bán)

ĐIỀU 3: PHƯƠNG THỨC GIAO NHẬN VÀ BẢO QUẢN HÀNG HÓA

1. Hàng được giao từng phần trong thời hạn hiệu lực của hợp đồng, trước mỗi đợt giao hàng, Bên Bán sẽ gửi thông báo giao hàng cho Bên Mua về địa điểm, thời gian, khối lượng hàng dự kiến sẽ giao bằng fax, email, hoặc thông qua bưu điện theo thông tin tại phần đầu Hợp đồng. Thông báo giao hàng hợp lệ là thông báo phải được gửi trước thời điểm chấm dứt hiệu lực của hợp đồng ít nhất là 72 giờ.

2. Trong vòng 48 giờ kể từ mỗi lần Bên Bán gửi thông báo giao hàng, Bên Mua phải tiến hành nhận hết khối lượng hàng mà Bên Bán sẵn sàng giao và thu gom gọn gàng sạch sẽ, nếu quá 48 giờ mà Bên Mua chưa nhận hết hàng, Bên Bán sẽ thông báo giao hàng lần thứ 2, và trong vòng 24 giờ kể từ khi Bên Bán gửi thông báo lần 2 Bên Mua phải tiến hành nhận hết khối lượng hàng và thu gom gọn gàng sạch sẽ. Nếu sau thời gian trên Bên Mua vẫn không tiến hành nhận hàng hoặc nhận hàng nhưng nhận không hết khối lượng hàng mà Bên Bán sẵn sàng giao thì Bên Bán có quyền đơn phương chấm dứt Hợp đồng và không phải hoàn trả tiền đặt cọc cho Bên Mua.

3. Bên Mua có trách nhiệm thông báo cho Bên Bán về kế hoạch nhận hàng ngay sau khi nhận được thông báo giao hàng của Bên Bán.

4. Bên Bán sắp xếp hàng tại một số vị trí của dây chuyền, khu vực sản xuất tại nhà máy của Bên Bán, Bên Mua phải tự bốc hàng và vận chuyển.

5. Khi đến địa điểm nhận hàng được thông báo bởi Bên Bán, Bên Mua phải cam kết chấp hành đầy đủ các quy định của pháp luật về vận chuyển và an toàn giao thông. Nếu địa điểm nhận hàng thuộc các khu vực tại nhà máy của Bên Bán thì mọi nhân viên và phương tiện của Bên Mua phải chấp hành các quy định của nhà máy đó.

6. Bên Mua tự bảo quản hàng hóa và tự chịu trách nhiệm về mọi vấn đề liên quan đến hàng hóa kể từ thời điểm hàng hóa được dịch chuyển để xếp lên phương tiện của Bên Mua.

7. Khi cần hàng phải thực hiện đúng qui trình cân hàng của Bên Bán quy định, nhằm tránh trường hợp sai lệch khối lượng có thể xảy ra. Nếu Bên Mua vi phạm sẽ bị phạt cọc. Quy trình vào/ra cổng bảo vệ tại Bên Bán có lập đặt phân môn kiểm tra ngẫu nhiên khi xe vào/ra lấy hàng. Vì vậy, khi xe của Bên Mua được ngẫu nhiên lựa chọn, vui lòng hợp tác và phối hợp chặt chẽ với Bên Bán để công tác kiểm soát hàng hóa trên xe được nhanh chóng, chính xác, và theo đúng quy định của Bên Bán.

8. Chi phí bốc xếp và chi phí vận chuyển: Do Bên Mua chịu. Đồng thời Bên Mua sẽ tự chịu trách nhiệm về an toàn trong suốt quá trình bốc hàng hóa lên phương tiện vận chuyển.

ĐIỀU 4: ĐƠN PHƯƠNG CHẤM DỨT HỢP ĐỒNG VÀ PHẠT VI PHẠM

1. Bên Bán có quyền đơn phương chấm dứt Hợp đồng và không hoàn lại tiền cọc cho Bên Mua trong trường hợp Bên Mua không thực hiện hoặc thực hiện không đúng nghĩa vụ thanh toán dẫn đến việc giao hàng không thực hiện được.

2. Trường hợp Bên Mua đơn phương chấm dứt Hợp đồng, Bên Bán sẽ không hoàn lại tiền cọc cho Bên Mua.

3. Nếu Bên Mua không vi phạm các điều khoản và điều kiện của Hợp đồng mà Bên Bán từ chối giao hàng cho Bên Mua hoặc tự ý bán hàng cho đơn vị khác mà không được sự đồng ý của Bên Mua bằng văn bản hoặc email thì Bên Bán phải chịu mức phạt bằng số tiền Bên Mua đã đặt cọc.

4. Các Bên được miễn trừ trách nhiệm trong các trường hợp bất khả kháng như: lũ lụt, động đất, bão lũ... và các trường hợp bất khả kháng khác theo quy định pháp luật hoặc các trường hợp như mất điện, nhà máy Bên Bán ngừng sản xuất, Bên Bán thiếu nguyên liệu... Trong vòng 24 giờ kể từ thời điểm xảy ra sự kiện bất khả kháng, Bên bị ảnh hưởng bởi sự kiện bất khả kháng phải thông báo cho Bên còn lại biết. Các Bên sẽ không được miễn trừ trách nhiệm trong trường hợp không thông báo hoặc thông báo không đúng quy định về thời gian từ trường hợp Bên đó chứng minh được rằng có sự kiện khách quan khiến sự thông báo kịp thời bị cản trở và Bên đó đã thực hiện việc thông báo ngay khi có thể.

ĐIỀU 5: MINH BẠCH VÀ CHỐNG TRÚC LỘ

1. Trục lợi là hành vi lợi dụng chức vụ, vị trí công tác, lợi dụng thẩm quyền được giao, lợi dụng hoàn cảnh, có liên hệ từ lợi cho cá nhân/ nhóm cá nhân trong quá trình chào giá, đàm phán, ký kết, thực hiện Hợp đồng này.
2. Để tăng cường sự minh bạch và chống hành vi trục lợi, hai bên cam kết mỗi bên không chủ/ nhân chứa khẩu, tiền chênh lệch giá; không bao che, hỗ trợ, thúc đẩy các hành vi trục lợi của bất kỳ cá nhân/ nhóm cá nhân nào; không thực hiện bất kỳ hành vi tương tự dưới bất kỳ hình thức nào trước, trong và sau quá trình thực hiện Hợp đồng này.
3. Nếu Bên Mua phát hiện hành vi trục lợi như trên thì Bên Mua có nghĩa vụ thông báo ngay cho Bên Bán và phải hợp tác với Bên Bán để xử lý. Trường hợp không có thông báo từ Bên Mua mà Bên Bán phát hiện các hành vi trên thì ngay lập tức, Bên Bán có quyền chấm dứt hợp tác, chấm dứt Hợp đồng đang có hiệu lực với Bên Mua và không phải chịu bất kỳ chế tài nào, những thiệt hại mà Bên Bán phải chịu từ việc chấm dứt hợp đồng trên thì Bên Mua phải có nghĩa vụ bồi thường. Người ra Bên Mua còn phải chịu phạt 8% giá trị Hợp đồng.
4. Hiệu lực của Điều này không phụ thuộc vào hiệu lực của Hợp đồng, và chỉ hết hiệu lực sau 05 năm kể từ ngày Hợp đồng này chấm dứt.

ĐIỀU 6: ĐIỀU KHOẢN CHUNG

1. Hai Bên cam kết thực hiện đúng các Điều khoản đã qui định trong Hợp đồng.
2. Mọi sửa đổi của Hợp đồng phải được lập thành văn bản, có chữ ký của đại diện có thẩm quyền của hai Bên mới có giá trị pháp lý.
3. Trong quá trình thực hiện Hợp đồng, nếu phát sinh tranh chấp, các Bên cũng nhau thương lượng giải quyết trên nguyên tắc tôn trọng quyền lợi của nhau; trong trường hợp không giải quyết được, thì một trong hai Bên có quyền khởi kiện để yêu cầu tòa án có thẩm quyền giải quyết theo quy định của pháp luật.
4. Hợp đồng có hiệu lực kể từ ngày ký đến ngày ... [ghi ngày nhận hàng cuối cùng theo hồ sơ mời chào giá cạnh tranh]
5. Hợp đồng được lập thành 04 bản, mỗi Bên giữ 02 bản có giá trị pháp lý như nhau.

ĐẠI DIỆN BÊN MUA

ĐẠI DIỆN BÊN BÁN

Lưu ý:

1. Bên Dự thầu phải ghi đầy đủ các nội dung trong Hồ sơ tham dự đấu thầu này.
2. Không được tẩy xóa các nội dung trong Hồ sơ dự thầu.
3. Sau khi đã ghi đầy đủ, Hồ sơ phải được bỏ vào túi phong bì bằng giấy cứng, đục. Phong bì được dán kỹ, đóng dấu niêm phong và ký tên.
4. Bên ngoài phong bì ghi rõ tên, địa chỉ Bên Dự thầu và nơi nhận là Bên Mời thầu (Công ty Cổ phần Nhựa Hoa Sen - Bộ phận Đấu thầu).
5. Phong bì gửi trực tiếp cho Bộ phận Đấu thầu của Bên Mời thầu và có ký nhận.



Nguyễn Ngọc Cường

